

Relationship Manager (w/m/d) Alternative Investments

Privatbank, Real Assets, Frankfurt am Main

Unser Auftraggeber

Unser Klient ist eine international renommierte wie traditionsreiche Privatbank mit Hauptsitz in Frankfurt am Main und bekannt für die hervorragende Betreuung anspruchsvoller Klienten aus dem Privat-, Unternehmens- und institutionellen Kunden-Segment.

Neben den Geschäftsbereichen Asset Management, Financial Markets, Investment Banking, Private & Corporate Banking gehört der Bereich Asset Servicing zu den führenden Real Assets Verwahrstellen in Deutschland.

Ihr Verantwortungsspektrum

Als Relationship Manager Alternative Investments sind Sie als direkter Ansprechpartner integraler Bestandteil des aktiven Kundenmanagements (KVGs, Asset Manager, Banken).

Ihre Aufgabenbereiche:

- Bearbeitung von anspruchsvollen investimentrechtlichen Fragestellungen im Rahmen der Verwahrstellenfunktion gemäß KAGB für ein stark wachsendes Fondsportfolio
- Freigabe von Transaktionen (zum Beispiel An- und Verkauf) diverser Jurisdiktionen von verschiedenen Real Asset-Klassen wie Immobilien, Infrastruktur und Private Equity
- Bearbeitung rechtlicher, wirtschaftlicher und organisatorischer Themen in der Verwahrstelle unter Berücksichtigung der speziellen Anforderungen deutscher Fondsprodukte nach KAGB
- Mitarbeit bei der Einführung neuer aufsichtsrechtlicher Normen

Ihr Know-how

- Ein abgeschlossenes Hochschulstudium mit Schwerpunkt Wirtschaftsrecht (Bachelor of Law / Master of Law) oder Betriebswirtschaftslehre, idealerweise mit einer rechtlichen Vertiefungsrichtung
- Einschlägige Berufserfahrung in einer Verwahrstelle, einer Kapitalverwaltungsgesellschaft (KVG), bei einem Asset Manager oder einer Bank in der Bearbeitung von investment- oder bankenrechtlichen Fragestellungen
- Sicheres, überzeugendes Argumentieren zu investment- und zivilrechtlichen Themen nach gesichertem Sachverhalt
- Überzeugendes und selbstsicheres Auftreten im direkten Kundenkontakt sowie mit internen Stakeholdern
- Hohes Qualitätsbewusstsein und ausgeprägte Dienstleistungsorientierung
- Analytische, strategische wie proaktive Denk- und Handlungsweise
- Fließende Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Das erwartet Sie

Unser Klient bietet Ihnen eine spannende und verantwortungsvolle Aufgabe in einem professionellen Privatbanken- und Asset Management-Umfeld. Sie sind gemeinsam mit Ihren Kollegen das wichtigste Asset im Rahmen des operativen und strategischen Ausbaus der Businessline Asset Servicing. Entsprechend können Sie Ihre Ideen und Ihr Know-how flexibel und eigeninitiativ einbringen und verantworten Ihre Kundengruppe. Ein attraktives Grundgehalt, eine marktgerechte Erfolgsbeteiligung sowie weitere Corporate Benefits und Raum für die persönliche und fachliche Entwicklung runden Ihre neue Herausforderung ab.

Werden Sie jetzt Teil eines erfolgreichen Teams!

Machen Sie den ersten Schritt und nehmen Sie Kontakt mit uns auf:

Marcus Michel • Managing Partner • job@lighttower.consulting

Die in diesem Dokument gewählte Gender-Form bezieht sich immer zugleich auf weibliche, männliche und diverse Personen. Auf eine Mehrfachbezeichnung wird grundsätzlich zugunsten einer besseren Lesbarkeit verzichtet.

LightTower
PEOPLE & CULTURE ADVISORS