

(Senior) Berater Auslandsgeschäft (w/m/d) Firmenkunden/Corporate Treasury

Internationaler Anbieter von Beratungs- und Softwarelösungen für die Finanzbranche
Kundenfokus: Regionalbanken, NRW

Unser Auftraggeber

Unser Klient ist ein führender Anbieter von innovativen Software- und Beratungslösungen für die weltweite Finanzindustrie. Seine Expertise erstreckt sich über eine breite Palette von Produkt- und Advisory-Lösungen, die sich insbesondere auf die Bereiche Banking, Asset Management und Finanzdienstleister im Kapitalmarktgeschäft konzentrieren.

Ihre Verantwortung

- Beratung, Training und Entwicklung von kundenorientierten Produktlösungen im Derivate-Umfeld in Zusammenarbeit mit dem Firmenkundenvertrieb/Relationship Management der Beratungskunden (Regionalbanken), initial auf einem Großprojekt für einen regionalen Bankenverbund in NRW
- Analyse von Geschäftspotenzialen und Erarbeitung von Vertriebsstrategien mit entsprechender Präsentation bei den Kunden
- (Weiter-)Entwicklung von Trainings und Workshops für interne und externe Stakeholder

Ihr Know-how

- Erfolgreich abgeschlossenes Hochschulstudium in den Fachrichtungen Wirtschaftswissenschaften, BWL, (Wirtschafts-)Mathematik oder vergleichbar
- (Erste) Berufserfahrung im Firmenkundengeschäft, Corporate Sales und/oder Corporate Treasury mit Schwerpunkt Außenhandel (FX-Derivate)
- Grundlegende Kenntnisse der banken- und aufsichtsrechtlichen Regulatorik
- Sehr gute Deutsch- und idealerweise fließende Englischkenntnisse
- Ausgeprägte analytische und erfolgsorientierte Denk- und Arbeitsweise gepaart mit einem selbstbewussten und professionellen Auftreten
- Hohe Kunden- und Lösungsorientierung

Das erwartet Sie

Unser Klient bietet Ihnen eine spannende, vielseitige und verantwortungsvolle Aufgabe in einem professionellen Beratungsumfeld, das vor allem Wert auf Persönlichkeit, Authentizität und Teamwork legt. Aus fachlicher Sicht eröffnen sich Ihnen nicht nur attraktive Wege der beruflichen Weiterentwicklung und die Chance, sich bei Kollegen und Kunden als gefragter Ansprechpartner im Derivate-Umfeld zu etablieren. Sie haben ebenso die Möglichkeit, sich von Anfang an auf einem herausfordernden wie abwechslungsreichen Großprojekt umfassend einzubringen. Eine leistungsgerechte, faire Vergütung und weitere Corporate Benefits sind selbstverständlich.

Werden Sie jetzt Teil eines erfolgreichen Teams!

Machen Sie den ersten Schritt und nehmen Sie Kontakt mit uns auf:

Marcus Michel • Managing Partner • job@lighttower.consulting

Die in diesem Dokument gewählte Gender-Form bezieht sich immer zugleich auf weibliche, männliche und diverse Personen.
Auf eine Mehrfachbezeichnung wird grundsätzlich zugunsten einer besseren Lesbarkeit verzichtet.

Light:ower
PEOPLE & CULTURE ADVISORS