

Co-Head (w/m/d) Digitale Infrastruktur (REIM)

Privatbank – Real Estate Investment Management, Frankfurt a. M.

Unser Auftraggeber

Unser Klient ist eine international renommierte wie traditionsreiche Privatbank mit Hauptsitz in Frankfurt am Main und bekannt für die hervorragende Betreuung anspruchsvoller Klienten aus dem Privat-, Unternehmens- und Institutionellen Kunden-Segment.

Der Bereich „Real Estate Investment Management“ (REIM) bietet institutionellen Investoren attraktive und innovative Immobilien-Investmentlösungen an, die auf individuelle Anforderungen und Anlagerichtlinien abgestimmt sind. Kern des Anlage-Universums bilden hierbei insbesondere die Assetklassen Retail, Healthcare, ESG und Digitale Infrastruktur.

Ihr Verantwortungsspektrum

- Begleitung von nationalen und internationalen Kunden/Unternehmen/Investoren im Rahmen anspruchsvoller Projekte im Bereich Digitale Infrastrukturen in Deutschland (Datacenter, Datennetze, etc.)
- Weiterer Aufbau des dynamisch wachsenden Segmentes Digitale Infrastruktur gemeinsam mit einem technisch-orientierten Co-Head
- Identifikation von zukünftigen Chancen und Trends im Themenkomplex Digitale Infrastruktur
- Akquise und Analyse geeigneter Investments und Mitwirkung bei den Transaktionen
- Mitwirkung beim laufenden Management und Vermietung der erworbenen Assets zusammen mit den Kollegen vom Assetmanagement
- Unterstützung der Sales-Einheit bei Kundenterminen, Webinaren, Newslettern und der Aufbereitung von Unterlagen
- Entwicklung und Führung des bestehenden Teams

Ihr Know-how

- Erfolgreich abgeschlossenes Hochschulstudium der Wirtschaftswissenschaften, des Wirtschaftsingenieurwesens oder vergleichbarer Abschluss
- Mehrjährige Berufserfahrung im Finance-Umfeld, idealerweise mit Schwerpunkt Digitale Infrastruktur / Datacenter / Datennetze im Kontext der Immobilienwirtschaft und Wirtschaftlichkeit
- Commercial Real Estate-Know-how hinsichtlich Flächen und Opportunitäten für die Entwicklung digitaler Infrastruktur-Projekte
- Gutes und aktives Netzwerk zu Entwicklern, Betreibern und Dienstleistern im Segment
- Allgemein gutes Verständnis vom Aufbau und Betrieb von Data Center sowie technischer und regulatorischer Anforderungen
- Erfahrung im Projektmanagement und im Aufbau von Strukturen und Business Cases inkl. der relevanten Finanz-/Investmentprozesse
- Verständnis und Durchdringung der Immobilienmärkte, Investmentstrategien und Finanzprodukte im institutionellen Kontext und unter ESG-Gesichtspunkten, bevorzugt auf internationaler Ebene
- Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeiten und Verhandlungsgeschick verbunden mit einem überzeugenden Auftreten nach Innen und Außen
- Analytische, strategische wie proaktive Denk- und Handlungsweise und die Fähigkeit, Marktchancen zu erkennen und zu nutzen
- Fließende Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Das erwartet Sie

Unser Klient bietet Ihnen eine spannende und verantwortungsvolle Aufgabe in einem professionellen Privatbankenumfeld. Sie sind gemeinsam mit Ihren Kollegen das wichtigste Asset im Rahmen des operativen und strategischen Ausbaus der Businessline REIM. Entsprechend können Sie Ihre Ideen, Know-how und Netzwerke flexibel und eigeninitiativ einbringen und verantworten ganzheitlich Ihren Teil des institutionellen Vertriebs und der Investorenbetreuung. Die Rückendeckung Ihrer branchenerfahrenen Kollegen ist selbstverständlich. Ein attraktives Grundgehalt, eine marktgerechte Erfolgsbeteiligung sowie weitere Corporate Benefits und Raum für die persönliche und fachliche Entwicklung runden Ihre neue Herausforderung ab.

Werden Sie jetzt Teil eines erfolgreichen Teams!

Machen Sie den ersten Schritt und nehmen Sie Kontakt mit uns auf:

Patrick Krieg • Managing Partner • job@lighttower.consulting

Die in diesem Dokument gewählte Gender-Form bezieht sich immer zugleich auf weibliche, männliche und diverse Personen. Auf eine Mehrfachbezeichnung wird grundsätzlich zugunsten einer besseren Lesbarkeit verzichtet.

Light:ower
PEOPLE & CULTURE ADVISORS

www.lighttower.consulting