

Projekt-/Bauleiter (w/m/d) Photovoltaikanlagen

Rhein-Main- oder Ruhrgebiet

Unser Auftraggeber

Unser Klient ist eine Beratungs- und Projektentwicklungsgesellschaft für die Nutzung von erneuerbaren Energien für Gewerbeimmobilien. Im Vordergrund steht die ganzheitliche Beratung von Investoren, Eigentümern und Asset Managern bei der Entwicklung ESG-konformer und zukunftsorientierter Energietechnik-Konzepte insbesondere in den Bereichen E-Mobilität, Energiegewinnung/-speicherung sowie Elektrifizierung von Wärme- und Kälteversorgungsanlagen. Die Muttergesellschaft agiert als europäischer Investor und Asset Manager für Logistik- und Light Industrial-Immobilien.

Ihr Verantwortungsspektrum

- Federführende Planung, Leitung und Realisierung von Photovoltaik-Baumaßnahmen für Gewerbeimmobilien und Infrastrukturprojekte
- Wirtschaftliche Steuerung und Überwachung von Terminen, Kosten und Ausführungsqualität
- Technische, organisatorische sowie wirtschaftliche Bauberatung
- Verantwortlicher Ansprechpartner für interne und externe Stakeholder sowie Innovationstreiber für die Einführung neuer Konzepte und Ideen
- Auf- und Ausbau des Projektgeschäfts mit Fokus auf der strategischen Geschäftsentwicklung

Ihr Know-how

- Abgeschlossenes Studium des Bau- oder Wirtschaftsingenieurwesens (Schwerpunkt Bau, Elektro- oder Energie-/Umwelttechnik) oder eine vergleichbare Qualifikation
- Mehrjährige einschlägige Berufserfahrung als Bau- und/oder Projektleiter, bevorzugt im Photovoltaik-Umfeld (Dach-/Freiflächenphotovoltaikanlagen)
- Ausgeprägtes Expertenwissen an nachhaltiger Energieerzeugung
- Hohe Beratungskompetenz und Dienstleistungsorientierung gepaart mit einem ausgeprägten Ideen-, Innovations- und Konzeptionsdenken

Das erwartet Sie

Unser Klient bietet Ihnen eine spannende und verantwortungsvolle Aufgabe in einer etablierten wie gleichzeitig kontinuierlich wachsenden Unternehmensgruppe, die nachhaltige Energietechnik aktiv in ihre Geschäftstätigkeit und -strategie implementiert. Aufgrund der inhabergeführten Struktur sind Sie gemeinsam mit Ihren Kollegen das wichtigste Asset im Rahmen der weiteren operativen wie strategischen Ausgestaltung des Unternehmens und der Reduktion des CO₂-Footprints Ihrer Kunden. Entsprechend können Sie unmittelbare Teilhabe in den vielseitigen Business Development-Aktivitäten erwarten und profitieren u. a. von einer leistungsgerechten, fairen Vergütung, einem Dienstwagen und weiteren Corporate Benefits.

Werden Sie jetzt Teil eines erfolgreichen Teams!

Machen Sie den ersten Schritt und nehmen Sie Kontakt mit uns auf:

Marcus Michel • Managing Partner • job@lighttower.consulting

www.lighttower.consulting